



Generali Seguros, uno de los principales grupos aseguradores a nivel mundial, presente en más de 60 países y con mas de 65 millones de clientes te brinda la oportunidad de incorporarte al Plan de Carrera Profesional donde tendrás la oportunidad única de convertirte en el gestor de tu propio negocio.

Buscamos un/a *Asesor Comercial* que asuma las siguientes responsabilidades:

- Planificar acciones de prospección y apertura de mercados de clientes particulares y empresas.
- Realizar un asesoramiento personalizado para la elección de soluciones aseguradoras y financieras que se adapten a las necesidades del cliente.
- Cumplir con los objetivos de venta previstos en el Plan de Carrera Profesional a través de la metodología establecida por Generali.
- Fidelizar y gestionar de forma proactiva tu cartera de clientes particulares y empresas.

Ofrecemos:

- Tendrás un sistema de dirección personalizado y dispondrás de herramientas y plataformas tecnológicas para el desarrollo de tu actividad comercial.
- Integrarte en un Proyecto Empresarial líder en el sector asegurador.
- Interesante paquete retributivo, compuesto de *una parte fija mensual + un sistema de comisiones mensuales crecientes*
- Acceso a un programa de *formación continua* adaptado a tus diferentes etapas de desarrollo profesional.
- Contrato Freelance
- Con la posibilidad de *crear tu propia oficina de Generali*

Requisitos:

- Experiencia previa como comercial
- Capacidad de comunicación y organización
- Capacidad para establecer relaciones comerciales y gestionar una cartera de clientes
- Espíritu emprendedor y mentalidad empresarial
- Experiencia y predisposición para trabajar por objetivos comerciales
- Habitado en el uso de herramientas tecnológicas e informáticas

Si estas interesado en la oferta puedes hacernos llegar tu CV al correo pablo.gobernado@general.com, o bien puedes ponerte en contacto con nosotros a través del teléfono: 629 723 223 (Pablo Gobernado)